## ПОСЕТИТЕЛИ «МЕТАЛЛ-ЭКСПО» ОЦЕНИВАЮТ ПРОДУКЦИЮ НТЦ «РЕДУКТОР»



С 14 по 17 ноября 2006 года в Москве в ВВЦ прошла очередная выставка «Металл-Экспо». В ней приняли участие отечественные фирмы, а также ряд компаний из Германии и Финляндии. Интерес посетителей стенда НТЦ «Редуктор» в основном был связан с выполнением нестандартных заказов, применением модернизированных редукторов, а также с проблемами ремонта и замены зарубежной редукторной техники. Вот несколько мнений – как тех, кто сотрудничает с НТЦ «Редуктор» давно, так и тех, кто только что познакомился с его продукцией.

Сергей Геннадьевич Полковников, начальник отдела маркетинга ОАО «Индуктор», г. Новозыбков Брянской области:

– Приятно было увидеть на выставке представителей компании, с которой мы сотрудничаем уже более десяти лет! Все эти годы фирма НТЦ «Редуктор» была и остается

В планы ОАО «Индуктор» входит модернизация оборудования. И мы в первую очередь обратимся к специалистам НТЦ «Редуктор», чтобы приобрести их модернизированные редукторы.

С.Г. Полковников

единственным нашим поставщиком. В основном мы приобретаем червячные редукторы, которые используем в низкотемпературных камерных печах сопротивления. Специфических требований к редукторной технике мы не предъявляем, поскольку все приводы установлены вне зоны нагрева. Но важно вот что: наше оборудование работает в течение 20 лет, а значит, и редукторы должны столько же проработать. Да они и работают!

Помимо высокого качества продукции для нас важна территориальная близость поставщика. НТЦ «Редуктор» – ближайший к ОАО «Индуктор» изготовитель редукторов, подходящих под исполь-

зуемые нами печи и по передаваемым моментам и по долговечности.

В дальнейшие планы ОАО «Индуктор» входит модернизация оборудования. Новое оборудование находится в разработке уже сейчас, потребуются и специальные редукторы. И, конечно, мы в первую очередь обратимся к специалистам НТЦ «Редуктор», чтобы рассмотреть возможность их изготовления, а также приобрести модернизированные редукторы.

Надеемся на дальнейшее сотрудничество!

## Евгений Анатольевич Харитонов, профессор Московского института стали и сплавов (МИСиС), г. Москва:

– Наш институт специализируется на разработке прокатных станов. Мы их проектируем и затем размещаем на различных заводах

заказы на их изготовление. За последние десять лет было выпущено в общей сложности 20 станов, которые работают сегодня не только в России, но и в Германии и в Южной Корее.

В качестве главного привода для наших прокатных станов на протяжении всего этого времени используются мотор-редукторы фирмы НТЦ «Редуктор». За время их эксплуатации как в России, так и за рубежом претензий не возникало.

Мы внимательно следим за ассортиментом продукции НТЦ «Редуктор», и, используя ее типовой ряд, для каждого заказчика нашего оборудования без труда подбираем оптимальную модель мотор-редуктора. Важно то, что благодаря столь широкому номенклатурному ряду техники, выпускаемой НТЦ «Редуктор», мы обходимся в данном случае без специальных, а значит, более дорогих редукторов. Все наши прокатные станы имеют небольшие размеры, и типовые мотор-редукторы очень хорошо вписываются в наше оборудование.

Хочу заметить, что решение о сотрудничестве с НТЦ «Редуктор» мы приняли сразу же, как только получили информацию об этой

фирме: нас устроило буквально все. Компактность, высокое качество, надежность в эксплуатации и приемлемая цена – это те качества, за которые мы особо ценим продукцию НТЦ «Редуктор».

ттц «гедуктор». На выставке я

получил презентационный диск и новый каталог продукции цент-

Компактность, высокое качество, надежность в эксплуатации и приемлемая цена – это те качества, за которые мы особо ценим продукцию HTЦ «Редуктор».

Е.А. Харитонов



ра, которые передал в конструкторский отдел. Ведь мы делаем не только станы, но и другое оборудование, и я уверен, что сможем найти еще более широкое применение продукции, выпускаемой НТЦ «Редуктор».

Хотим выразить огромную благодарность этой компании за тесное и плодотворное сотрудничество.

## Сергей Иванов, начальник отдела НПФ «Экотон», г. Белгород:

– Наша компания занимается строительством очистных сооружений, в том числе производит для них оборудование. До настоящего времени мы устанавливали на это оборудование импортные редукторы, в основном компании «Норд-Привод», то есть достаточно дорогие. Сейчас мы занимаемся сбором информации об отечественных производителях, предлагающих аналогичную технику по более приемлемым ценам.

Внимательно изучив каталог продукции НТЦ «Редуктор», мы заинтересовались цилиндро-червячными редукторами, а также частотными преобразователями. Ранее с вашей компанией мы не работали, как не работали ни с одной отечественной редукторной фирмой, но, исходя из соображений более выгодной ценовой политики и в то же время достаточно высокого качества, планируем рассмотреть варианты сотрудничества с НТЦ «Редуктор» более подробно.

Ранее мы не работали ни с одной отечественной редукторной фирмой, но, исходя из соображений более выгодной ценовой политики и в то же время достаточно высокого качества, планируем рассмотреть варианты сотрудничества с НТЦ «Редуктор».

С. Иванов

Владимир Игоревич Биденко, заместитель директора ЗАО «Технический центр Н», г. Ярославль:

– До настоящего времени продукцию НТЦ «Редуктор» мы не ис-



Стенд НТЦ «Редуктор» на выставке «Металл-Экспо»

Модернизация, которую

мы проведем с помощью

модернизированного мо-

тор-редуктора, позволит

производить на нем обра-

ботку изделий длиной до

четырех метров, то есть

вдвое больше, чем пре-

В.И. Биденко

пользовали, да и с самой фирмой знакомы не были. Но сейчас инте-

рес к вашему предприятию возник в связи с необходимостью модернизации круглошлифовального станка.

Нас очень заинтересовало предложение, поступившее от НТЦ «Редуктор»

относительно изготовления мотор-редуктора, применение которого значительно расширит возможности производства. Пока что мы можем обрабатывать на круглошлифовальном станке изделия до двух метров длиной. А модернизация, которую мы проведем с помощью модернизированного мотор-редуктора, позволит производить на нем обработку изделий длиной до четырех метров, то есть вдвое больше!

жде!

Вообще, с такой хорошей рекламой (особенно модернизирован-

ных редукторов), как у НТЦ «Редуктор», а также с тем, что в России

вообще существует производство столь широкого ассортимента редукторной техники, я столкнулся впервые. Хочу иметь каталог НТЦ «Peдуктор» всегда под рукой, чтобы контактировать с фирмой в дальнейшем. Посмотрел и журнал «Редукторы и приво-

ды» – он очень интересный. Извлек из него много полезного для себя.

## Надежда Кордас, коммерческий директор фирмы «Сфинкс», Эстония:

Наша компания «Сфинкс» является посреднической фирмой. Мы сотрудничаем только с отечественными поставщиками и уже достаточно давно – с НТЦ «Редуктор». Техника, которую мы закупаем, работает в дальнейшем в различных компаниях, расположенных на территории Эстонии.



За годы советской власти предприятия нашей республики, как и предприятия России, Латвии и Литвы, оснащались типовым оборудованием отечественного производства. Оно и сегодня находится в прекрасном состоянии и нормально работает. Замены требуют редукторы, причем подходят только наши, российские, которые мы и закупаем.

С НТЦ «Редуктор» нам работать не только удобно, но и выгодно: эта фирма предоставляет хорошие скидки на редукторы, которые нас интересуют. И я надеюсь, что в дальнейшем наше сотрудничество станет еще более плодотворным, а скидки еще более ощутимыми! Согласитесь, цена играет сегодня немаловажную роль – каждый считает деньги.

Кроме того, для нас очень существенны сроки поставок. Ведь компания «Сфинкс» находится на северо-востоке Эстонии, вблизи Нарвы, в Силламяэ, а это – сланцевый регион. Здесь сосредоточено очень много промышленных предприятий, и буквально все они применяют редукторы

и приводы. Представляете, что может произойти, если нужный редуктор вовремя не поступит на предприятие? Остановят свою работу шахты! Поэтому при выборе фирмы-поставщика редукторной продукции большинство предприятий Эстонии ориентируется не столько даже на цену, сколько на сроки поставок. Кстати, в настоящее время именно по этой причине мы планируем отказаться от услуг одного из наших поставщиков – редукторного предприятия, с которым мы сотрудничали раньше. Этот завод сорвал все ранее оговоренные сроки поставок.

С НТЦ «Редуктор» нам работать не только удобно, но и выгодно: эта фирма предоставляет хорошие скидки на редукторы, которые нас интересуют.

Н. Кордас

Сегодня Эстония почти полностью перешла на тендерную основу. На любые поставки, будь то

даже небольшая партия крепежа, проводится тендер: выбор поставщика товара осуществляется на конкурсной основе. И предпочтение обычно отдается той фирме, которая строго выдерживает сроки поставок, даже в том случае, когда ее цены на продукцию несколько выше, чем у других участников тендера. Если заказчика устраивают и сроки поставок, и цена, между ним и поставщиком заключается контракт на очень жестких условиях: в случае его невыполнения автоматически включаются штрафные санкции.

К НТЦ «Редуктор» у нас никогда не возникало претензий. Единственное, что расстраивает, – пообщаться удается только по телефону. Но тем более приятно было встретиться со старыми знакомыми на выставке «Металл-Экспо». Кроме радости общения мы получили много полезной информации. Хотим всегда быть в курсе всех производственных новостей этой фирмы!

Подготовила Надежда Лимонова

