

НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС РОССИИ: ОРИЕНТАЦИЯ НА МОДЕРНИЗИРОВАННЫЕ РЕДУКТОРЫ ПРОИЗВОДСТВА НТЦ «РЕДУКТОР»

Одно из крупнейших предприятий России, производящее оборудование для нефтегазовой отрасли, стабильно ориентируется на модернизированные редукторы НТЦ «Редуктор». В число заказчиков оборудования этой организации входят такие нефтяные гиганты, как «Лукойл», «Газнефть» и др.

Каким требованиям должны удовлетворять редукторы, которые используются в составе оборудования на предприятиях-производителях такого уровня, и что является важным при выборе поставщиков – об этом в беседе нашего корреспондента с начальником отдела винтовых насосов предприятия Николаем Юрьевичем Ивановым.

– Несколько слов об основных направлениях деятельности вашего предприятия.

– Мы занимаемся изготовлением и обслуживанием бурового и нефтепромыслового оборудования. Основной продукцией являются винтовые насосы.

В этом году предприятие выпустило первый прототип нашего специального одновинтового насоса с планетарным мотор-редуктором ЗМП-80М-224, который был изготовлен в НТЦ «Редуктор».

– Как давно ваше предприятие сотрудничает с НТЦ «Редуктор»?

– О предприятии в целом говорить сложно: оно очень большое. Наш отдел контактирует с НТЦ «Редуктор» с 2003 года.

– Какие редукторы использовали вами раньше?

– Мы сравнительно недавно начали выпускать насосы (первая серия была выпущена в 2004 году). Опыта применения редукторов других производителей у нас нет.

– Чем заинтересовал ваше предприятие НТЦ «Редуктор»?

– Информацию об НТЦ «Редуктор» наш отдел получил через Интернет. Подбором, или логистикой, как сейчас принято говорить, поставщиков занимался лично я сам. Как выяснилось, в России кроме НТЦ «Редуктор» никто необходимого нам оборудования не производит. Зарубежные фирмы предлагают такое оборудование по очень высоким ценам. Примерные его аналоги производят и некоторые отечественные

фирмы, однако стоимость этой продукции близка к стоимости импортной техники.

– В чем специфика оборудования, выпускаемого вашим предприятием и, соответственно, комплекствующих, в том числе редукторов?

– Редукторы работают в составе насосов, которые используются для перекачки водногазонефтяных смесей на месторождениях. Процесс добычи нефти должен вестись по возможности непрерывно, и насосы должны работать круглосуточно. Это предъявляет очень серьезные требования к надежности оборудования, и в том числе к надежности приобретаемых в НТЦ «Редуктор» приводов.

– Что еще в данном случае входит в понятие «надежность»?

– Под надежностью подразумевается максимальная наработка на отказ и увеличенный межремонтный период. И конечно, особые требования предъявляются к взрывозащитности приводов.

– Продукция НТЦ «Редуктор» заинтересовала ваше предприятие в первую очередь благодаря сравнительно невысокой стоимости?

– Не только по этой причине. Скажу так: благодаря оптимальному соотношению «цена-качество», высокой надежности, сервису и устраивающим наше предприятие срокам изготовления изделий.

Вообще мы стараемся работать только с прямыми поставщиками. При сотрудничестве с посредниками

Мы стараемся работать только с прямыми поставщиками. При сотрудничестве с посредниками именно вопросы обслуживания «вылезают боком!» При возникновении каких-либо проблем очень трудно найти первичного производителя.

Н.Ю. Иванов



именно вопросы обслуживания «вылезают боком»! При возникновении каких-либо проблем очень трудно найти первичного производителя.

– Как зарекомендовали себя изделия НТЦ «Редуктор» в работе?

– Качество продукции НТЦ «Редуктор» нас устраивает. Радует и то, что НТЦ всегда идет навстречу заказчику по вопросам совершенствования техники.

В свое время наш отдел выставил дополнительные требования к выпускаемым НТЦ «Редуктор» изделиям в отношении ориентации лап редуктора и электродвигателя. Требовалось изменить технологию рассверливания отверстий фланцев.

Мы выразили свои пожелания, выслали эскизы. Все наши требования были полностью удовлетворены специалистами НТЦ «Редуктор», что в дальнейшем серьезно облегчило жизнь нашим сборщикам.



– Вы сотрудничаете с НТЦ «Редуктор» уже несколько лет. Какие изделия были приобретены и на каком уровне велись переговоры: с маркетологами, с конструкторами, с технологами?

– Заказы приводов для насосов мы осуществляем через отдел маркетинга НТЦ. В основном приобретали планетарные мотор-редукторы ЗМП-80М-224 и ЗМП-50М-265. В этом году на нашу новую установку взамен прежнего аналога заказали цилиндрический редуктор 1Ц2У-315М-12.5-12-Ц-Ц, который был разработан уже достаточно давно. Мы воспользовались рекомендациями специалистов НТЦ «Редуктор» по подбору модернизированного, более нового аналога.

– Какие характеристики редуктора вас интересуют в первую очередь?

– Высокая надежность и привлекательный внешний вид. Например, на сайте НТЦ «Редуктор» размещена заинтересовавшая меня информация о цилиндрических редукторах совместного российско-испанского производства. Это очень перспективная серия – по надежности, по дизайну. Все-таки редукторы, имеющие «допотопный», скажем так, дизайн, некрасиво смотрятся в составе современной установки. Причем очень многие компании, особенно такие серьезные организации, как «Лукойл» и «Газнефть», обращают внимание на внешний вид редукторов!

– Есть ли у вас пожелания по совершенствованию сотрудничества с НТЦ «Редуктор»? И что вы можете сказать о перспективах применения техники этого поставщика на вашем предприятии?

– Отношения с НТЦ «Редуктор» наше предприятие полностью устраивают. Модернизированные планетарные мотор-редукторы, которые мы приобретаем в этой фирме уже достаточно давно, удовлетворяют нас и по стоимости, и по качеству, и по всем остальным параметрам. Что касается модернизированных цилиндрических редукторов, мы приобрели их для опытной установки. Через полгода будет известно, как она себя покажет в работе и стоит ли запускать ее в большую серию или нет. От этого будут зависеть и наши закупки в НТЦ «Редуктор» данных цилиндрических редукторов.

В целом же наша компания собирается увеличивать выпуск и расширять номенклатуру выпускаемых насосов. В связи с этим предполагаем, что и объем заказов редукторов и мотор-редукторов в НТЦ «Редуктор» будет расти.

– Если говорить о российских производителях редукторов в целом, может ли, на ваш взгляд, отечественная техника конкурировать с зарубежной и в чем преимущества продукции отечественного производства?

– Отечественная редукторная техника может и должна конкурировать с импортной в соотношении «цена-качество» и, конечно, в быстром и недорогом сервисе.

– Интересен ли вам журнал «Редукторы и приводы»? Какие дискуссионные темы должны в нем затрагиваться?

– Журнал «Редукторы и приводы» достаточно интересный. Особенно своевременна дискуссия по редукторам с зацеплением Новикова. На этих редукторах Россия далеко не уедет. Очень важно, что НТЦ «Редуктор» занял столь принципиальную позицию по совершенствованию таких редукторов.

Необходимо, я считаю, продолжать отражать в журнале все многообразие выпускаемых редукторов, а также обязательно освещать все новшества в области редукторостроения – новые технологии, новые конструкции и тому подобное.

*Беседовала
Надежда Лимонова*

