

ОТ ВЫСТАВОЧНЫХ ОБРАЗЦОВ В 2005-м – К РЕАЛЬНЫМ ЗАКАЗАМ В 2006-м

«...Сегодня в России существует серьезное редукторное предприятие, продукция которого реально конкурирует с европейскими образцами редукторов. И нам необходимо учитывать этот неоспоримый факт при проектировании оборудования, которое требуется оснастить мощным надежным приводом. Тем более что такое предприятие находится рядом – в Санкт-Петербурге».

С.В. Родников, зав. отделом прокатных станов ВНИИметмаш



Научно-технологический центр «Редуктор» в пятый раз развернул свою экспозицию на Международной специализированной выставке «МеталлЭкспо» (15–18 ноября 2005 г., Москва), ставшей крупнейшим событием в жизни металлургической отрасли России. Однако в отличие от прежних лет он не просто представил новые образцы продукции, но и наглядно продемонстрировал принципиально новую концепцию своей дальнейшей деятельности.

Простого взгляда на красочно оборудованный стенд было достаточно, чтобы понять: предприятие встало на путь формирования двух магистральных направлений своей работы. С одной стороны – развитие производства российских наукоемких образцов редукторной техники с использованием собственных разработок, с другой – расширение совместного выпуска редукторов европейского качества и европейских стандартов в союзе с профессиональным зарубежным партнером.

Нужно сказать, что многочисленных посетителей стенда НТЦ «Редуктор» (это были топ-менеджеры и технические специалисты, представлявшие свыше семисот компаний из сорока пяти стран мира) интересовали

«МЫ НАМЕРЕНЫ РАБОТАТЬ С НТЦ «РЕДУКТОР»»!..

Редакция журнала «Редукторы и приводы» провела блиц-опрос среди участников выставки «МеталлЭкспо-2005», посетивших стенд НТЦ «Редуктор». Мы приводим здесь ряд ответов наших респондентов.

ПРИВЛЕКАЕТ КАЧЕСТВО

Валерис Насоненко, инженер «Северстальлат», Рига, Латвия

– Я целенаправленно искал на выставке стенд этого предприятия, поскольку уже хорошо знаком с продукцией НТЦ «Редуктор». Получил ответы на все интересующие меня вопросы, а еще – каталоги и их электронную версию на CD.

На «Северстальлат», где я работаю, редукторный парк довольно большой, и вариант обращения к вам по части изготовления редукторов и выполнения некоего серийного заказа весьма вероятен. Основное, что нас привлекает, – качество продукции и достойный срок ее службы.

Наши планы предусматривают расширение использования приводов в оборудовании, и нас обнадеживает то, что у вас по этой части тоже есть хорошие наработки.

Выставка позволила нам ознакомиться с новинками НТЦ «Редуктор», а это, я думаю, станет основой наших новых контактов.

ШИРОКИЙ СПЕКТР УСЛУГ – ЭТО ВАЖНО

Сергей Крылов, директор по производству ООО «Стройинвест-прокат», Климовск, Московская область

– Стенд НТЦ «Редуктор» очень оригинален: большинство фирм предлагают вниманию посетителей только печатную продукцию, здесь же, помимо журналов и каталогов, были представлены образцы редукторов и приводов.

В ближайшее время мы намерены приобрести на ведущем питерском редукторном предприятии цилиндрические редукторы. В первую очередь, нас устраивает качество, выгодно отличающееся от качества продукции других редукторных фирм; кроме того, нам предоставляется широкий спектр услуг: замена колес, поставка редукторных смазок и др.

Мы намерены работать с НТЦ «Редуктор» еще и потому, что у предприятия есть представительство в Москве, что очень удобно для нас.

Мы получили на выставке замечательные каталоги продукции НТЦ «Редуктор» в электронной и печатной версиях; видно, что люди не поленились, делая все это.

СОТРУДНИЧАТЬ ПРОЩЕ, ЧЕМ «ЛОМАТЬ СЕБЕ ГОЛОВУ»

Владислав Васильев, заведующий конструкторским отделом ОАО «Институт «Цветметобработка», Почетный металлург, Москва

– Продукцию НТЦ «Редуктор» я знаю хорошо и уже не в первый раз посещаю на выставках стенд предприятия. Он оформлен прекрасно, представленные образцы продукции выполнены аккуратно, качественно. По всем интересующим меня вопросам я получил подробную консультацию представителей фирмы, чувствуется, что это высококвалифицированные специалисты.

До настоящего времени наш институт сам разрабатывал и изготавливал глобоидные передачи, в том числе – силовые. Теперь же мы намерены применять продукцию НТЦ «Редуктор»: здесь делают очень хорошие червячные и глобоидные передачи.

На выставке я ознакомился с новыми разработками предприятия, которые по ряду показателей значительно отличаются от его прежних разработок, тем



оба направления деятельности предприятия. Некоторые из гостей искренне удивлялись, узнав, что российское предприятие выпускает волновые редукторы с диаметром гибкого колеса от сорока до трехсот пятнадцати миллиметров, производит планетарно-цевочные редукторы, глобоидные и червячные пары с межосевым расстоянием до шестисот тридцати миллиметров, безззорные червячные передачи, разрабатывает специальные приводы по техническим заданиям заказчиков.

Заметный интерес гостей экспозиции был проявлен к крупногабаритным планетарным редукторам с радиусом осей сателлитов более ста двадцати пяти миллиметров, а также к конструкции цилиндрично-червячных редукторов новой серии M_3 (модернизированные экономичные): по технико-эксплуатационным характеристикам они превосходят прежние конструкции червячных редукторов – как российские, так и зарубежные.

Не меньший интерес привлекла совместная продукция НТЦ «Редуктор» и фирмы Pujol Muntala из испанской Каталонии. Посетителям были продемонстрированы все базовые конструкции редукторов серии ES. А особым вниманием пользовались цилиндрично-коническо-цилиндрические редукторы типа 5ЦКЦ-ES – альтернатива традиционным червячным – и богатырские «Тандемы» – коническо-цилиндрические редукторы типа 5КЦ2-ES, предлагаемые как выгодную замену российским типовым цилиндрическим редукторам Ц2, КЦ2, Ц2Н, РМ, РК, В, ВКУ и др.

Более трехсот консультаций дали посетителям стенда специалисты предприятия, работавшие на выставке.

В этой работе участвовал и представитель испанской стороны, который провел для заинтересованных посетителей ряд презентаций совместной продукции.

более – от продукции других фирм: по передаваемому моменту, габаритам, конструкции они более компактны и, я уверен, надежны.

Проблем в данной области у нас возникает много: мы являемся разработчиками оборудования для обработки цветных металлов, в котором используется много механизмов и машин, что требует, в свою очередь, применения редукторов и приводов. И, конечно, проще сотрудничать с предприятиями-производителями промышленных приводов, чем «ломать» свои головы.

Что касается вашего журнала, то меня в №№ 2, 3 привлекла рубрика «Дискуссионный клуб»: точка зрения автора заглавной статьи во многом перекликается с моей собственной точкой зрения на ситуацию в российской редукторной науке.

НИЧЕГО ЛУЧШЕГО В РОССИИ МЫ НЕ НАШЛИ

Владимир Ломко, главный механик ОАО «Уральский трубный завод».

Первоуральск, Свердловская область

– На нас произвели особое впечатление совместные с Испанией разработки НТЦ «Редуктор».

Относительно продукции могу сказать, что ничего лучшего в России мы

не нашли. Главное ее отличие – высокое качество.

Редукторы и приводы НТЦ «Редуктор» мы используем давно и намерены использовать в дальнейшем, причем в самом широком спектре: и цилиндрические редукторы, и мотор-редукторы, и многие другие.

Была, пожалуй, единственная трудность для сотрудничества с питерским предприятием – удаленность Уральского трубоного завода от Петербурга, теперь же в нашем регионе есть представительство НТЦ «Редуктор».

ХОРОШАЯ РАБОТА С КЛИЕНТАМИ

Сергей Часовиков, руководитель службы маркетинга ООО «Меткон», Кострома

По-моему, на стенде НТЦ «Редуктор» была представлена не вся известная мне продукция фирмы. Не были, например, представлены услуги по разработке оригинальных, специальных редукторов (хотя я мог этого и не заметить).

Преимущества НТЦ «Редуктор» – широкий ассортимент и хорошая работа с клиентами. Говорю так потому, что на протяжении последних четырех лет 15 раз имел контакты с этим предпри-

Одна из презентаций состоялась на территории выставочного стенда ведущего научного учреждения в области проектирования оборудования для металлургической промышленности – ВНИИметмаш. Акция привлекла внимание огромного числа специалистов, участвовавших в работе выставки. Присутствующим был наглядно продемонстрирован высочайший уровень производства, техники и технологий, в условиях которых изготавливаются компоненты продукции серии ES. Именно тогда С.В. Родниковым, заведующим отделом прокатных станков ВНИИметмаш, были сказаны слова, приведенные в начале этих заметок.

А его мнение поддержал специалист отдела комплекции инвестиционных проектов предприятия «Уральская сталь» из Новотроицка Оренбургской области И.С. Коробов: «Я просто не знал о существовании редукторов серии ES и поэтому для оборудования стеллажа холодильника прокатного стана согласился использовать типовые редукторы устаревших конструкций. Но сегодня принято решение отказаться от них и приобрести для этих целей партию редукторов серии ES».

Результаты выставки не могут не радовать: это изучение рынка, это общение с клиентами и обмен мнениями с коллегами, укрепление деловых отношений с существующими и налаживание контактов с новыми потенциальными потребителями продукции НТЦ «Редуктор». Это новое понимание того, что нужно нашим заказчикам, возможность скорректировать свои тактические и стратегические задачи, заявить о себе как о надежном деловом партнере.

Алексей Кузьмин

ОРИЕНТИРУЕМСЯ НА РОССИЙСКИЙ РЫНОК

Владимир Кувакин, зам. технического директора ПК химзавода «Луч».

Ярославль

Считал, что «МеталлЭкспо» – это выставка только по металлам, для меня было неожиданностью увидеть стенд, на котором были представлены редукторы и приводы.

Данное направление представляет интерес для нашего завода.

Пока мы используем только один червячный редуктор серии ES, изготовленный НТЦ «Редуктор»; в ближайшее время планируем приобрести у питерцев другую продукцию.

Ранее нам поставляла редукторы Украина. Нас не устраивало, во-первых, их качество, во-вторых, с Украиной трудно было поддерживать контакты – все-таки заграница! Думаю, надо ориентироваться на наш, российский, рынок, это выгодно и потребителю, и производителю.

