

МОДЕРНИЗИРОВАННЫЕ РЕДУКТОРЫ – ВИЗИТНАЯ КАРТОЧКА НАСТОЯЩЕГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ!

Практически все серьезные производители редукторов в нашей стране выражают беспокойство по поводу активности недобросовестных фирм-посредников, выдающих себя за производителей редукторов и поставляющих покупателям неликвидную продукцию, десятилетиями пылившуюся на складах. Об этом, например, говорил в своем интервью заместитель коммерческого директора ижевского ОАО «Редуктор» И.В. Холод (см. РИП № 4, 5 (03) 2005, с. 28–29). Проблема поставок редукторов не от посредников, а от настоящих производителей стала темой беседы нашего корреспондента с Александром Борисовичем Лебедевым, главным инженером ОАО «КЦТЛ» («Коммерческий центр, Транспорт и Лес»).

– Любой завод, сталкиваясь с необходимостью приобретать те изделия, которые он сам не производит, неизбежно оказывается перед выбором: у кого брать? И как определить, действительно ли продавец сам производит товар или только выдает себя за производителя? Как вы решаете эту проблему?

– Предприятию такого масштаба, как наше (а занимаемся мы, в числе прочего, производством спецгидротехники), нужны редукторы исключительно от производителя, а не от посредника, поскольку нашими главными требованиями являются надежность приводной техники, ее качество и долговечность. Разумеется, также необходимо сервисное обслуживание и выполнение всех гарантийных обязательств. Но найти производителя, который соответствовал бы подобным требованиям, – задача не из простых. Ведь определить, кто перед тобой – посредник или производитель, – бывает сложно. Посредники нередко выдают предлагаемые изделия за произведенные на каком-нибудь известном заводе и даже цены ставят заводские! Мы этим уже «наелись»...

И действительно, что можно ожидать от редуктора, купленного у посредника? Необоснованных затрат на эксплуатацию и ремонт. Где же выход? В ОАО «КЦТЛ» нашли простой, но крайне удачный критерий: если редукторное предприятие предлагает, кроме обычных, еще и модернизированные редукторы, которых нигде больше нет, – значит, это настоящий производитель, ему можно доверять. Работая с НТЦ «Редуктор» (а мы

берем у него редукторы ЦЗУ, Ч, ЦЧ, МЧ, МЦЧ и другие), мы убедились, что это производитель солидный и надежный, хотя иног-

Что можно ожидать от редуктора, купленного у посредника? Необоснованных затрат на эксплуатацию и ремонт...

А.Б. Лебедев



да мне нашептывали, что он тоже всего лишь посредник... Впрочем, тот, кто нашептывал, – один из конкурентов НТЦ «Редуктор» – в последнее время стал ему явно проигрывать, так как выставляет очень высокие цены на червячные и цилиндро-червячные мотор-редукторы. Да и по смазке расценки поднял.

– Что вы можете сказать о качестве продукции НТЦ «Редуктор»?

– Все приобретенные здесь редукторы прекрасно работают в

течение всех сроков эксплуатации наших машин. Летом 2005 года мы приобрели еще три модернизированных редуктора МЧ-125М и чуть позднее – новинку, МЦЧ-100М. Первые три ушли в составе лебедек в Анголу, один работает в Новгороде. Может быть, рано делать какие-то выводы, потому что времени прошло сравнительно немного, но пока претензий нет. И, я полагаю, не будет – у модернизированных мотор-редукторов, которые мы применили вместо обычных, эксплуатационные характеристики

лучше, передаваемый момент выше.

– Что для вас является приоритетом – цена или качество?

– Это как посмотреть! Если цена не важна, а значимо только качество, можно было бы по инерции брать германские редукторы. А если важно и то и другое, то лучше наших российских редукторов от производителя не найти!

**Беседовала
Алла Смирнова**

